



Im Auftrag unseres Kunden, der Schweizer Niederlassung eines global tätigen Pharmaunternehmens mit Sitz in Zürich, suchen wir

## **Pharma-Aussendienstmitarbeiter/innen** (Regionen: Basel / Zürich / Ostschweiz / Zentralschweiz)

In dieser spannenden Funktion betreuen Sie Apotheken/Drogerien und niedergelassene Allgemeinmediziner und berichten direkt an den District Manager.

### **Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für das Erreichen der Umsatzziele in der zugewiesenen Region durch Kundenbesuche und Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen entsprechend der Unternehmensstrategie
- Durchführung und Organisation der Verkaufsförderung von Produkten gemäß den Prioritäten und Aktivitäten des Promotionsplans sowie der Analyse der Auswirkungen dieser Aktivitäten sowie regionale Produkt-Fortbildungen für medizinisches Fachpersonal (Ärzte, Apotheker, Drogisten, MPA, PTA, Pflege)
- Vermittlung technischen Fachwissens über Produkte sowie Durchführung von Schulungen für Angehörige der Gesundheitsberufe und Repräsentation des Unternehmens bei Workshops und auf nationalen und internationalen Kongressen
- Zusammenarbeit mit dem Marketing, um die Produktstrategie, einschließlich Werbematerialien zu entwickeln
- Besuchsterminierung mit dem Schwerpunkt auf Zielgruppen mit dem höchsten Umsatz, sowie den saisonalen Anforderungen und Verfolgung von Kennzeilen sowie Ableitung entsprechender Aktionen
- Frühzeitige Einreichung aller nötigen Unterlagen und Dokumente zur Organisation von Fortbildungen und Workshops mit HCP
- Eintragung der täglichen Aktivitäten (Besuchsrapporte) im CRM-System

### **Ihr Profil:**

- Medizinische oder paramedizinische Ausbildung (z. B. „Drogist“, Apotheker, Krankenschwester/-pfleger, Pharma-Assistent usw.)
- Erfahrungen in Bezug auf Besuche bei Hausärzten und/oder Apotheken und Drogerien wünschenswert
- Englischkenntnisse
- die Fähigkeit, fachlich fundiert zu beraten und mit den Kunden „auf Augenhöhe“ zu sprechen
- eine besonders hohe Eigenmotivation, eine ausgeprägte Stärke zur Selbstorganisation und eine strukturierte Arbeitsweise, ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, eine stark ausgeprägte Kundenorientierung, Servicebereitschaft und Flexibilität
- ein sympathisches, gewinnendes und seriöses Auftreten, einen ausgeprägten Erfolgswillen sowie Freude am Verkauf
- eine hohe Einsatz- wie auch Reisebereitschaft sowie der Besitz der Fahrerlaubnis
- ein sicherer Umgang mit MS Office

### **Kontaktieren Sie uns jetzt!**

Samuel Amrein, Managing Director  
Tel.: +41 41 220 80 71  
application@firstchoice-consulting.ch  
www.firstchoice-consulting.ch



**FIRST CHOICE**  
CONSULTING AG