

Du bist kein Verwalter – Du bist ein Macher.

Du packst an, denkst voraus und willst wirklich etwas bewegen? Du kombinierst strategischen Weitblick mit operativem Drive – und die Extrameile ist für Dich selbstverständlich? Dann haben wir genau das Richtige für Dich.

Regionale Verkaufsleitung (m/w/d) 100% Deutschschweiz

Unser Kunde

Ein international erfolgreiches Unternehmen mit starken, hochwertigen Marken im Gesundheits- und Apothekenmarkt – geschätzt von Fachpersonen und Konsumenten gleichermaßen. Innovation, Qualität und nachhaltiges Wachstum sind keine Buzzwords, sondern gelebte Realität. Hier wirst Du nicht einfach eine Rolle ausfüllen – **Du wirst sie prägen**. Wer Ideen mitbringt und sie umsetzt, wird gehört und gefördert.

Deine Aufgaben – hier kannst Du wirklich anpacken

Du übernimmst die volle kommerzielle Verantwortung für die Deutschschweiz. Echte Verantwortung, echte Freiheit, echte Wirkung:

- Führen mit Wirkung – Du inspirierst Dein Aussendienstteam, erkennst Potenziale und bringst Menschen intelligent weiter
- Strategie trifft Praxis – Du übersetzt Vision in konkrete Massnahmen und krepelst dabei selbst die Ärmel hoch
- Zahlen als Kompass – Du steuerst über KPIs, erkennst Hebel und handelst proaktiv – bevor andere das Problem sehen
- Key Accounts auf das nächste Level bringen – mit echtem Charisma und strategischem Gespür
- Ideen einbringen & umsetzen – Du kommst mit Lösungen und treibst Veränderungen aktiv voran
- Markt gestalten – Du setzt neue Massstäbe in der Marktbearbeitung und hinterlässt einen spürbaren Fussabdruck
- Operationell anpacken – denn genau das macht den Weg zur Exzellenz frei

Dein Profil – das bist Du

Der Markt schläft nicht – und Du auch nicht. Du hörst aktiv zu, analysierst schnell, erkennst was gebraucht wird – und handelst. Ausserdem bringst Du mit:

- ✓ Betriebswirtschaftliche Ausbildung oder gleichwertige Qualifikation
- ✓ Mehrjährige Erfahrung im HealthCare- oder Consumer-Health-Umfeld
- ✓ Nachweisbare Erfolge im AD und/oder Key Account Management
- ✓ Führungserfahrung – oder eine natürliche Führungspersönlichkeit, die bereit ist, den nächsten Schritt zu machen
- ✓ Starkes Zahlenverständnis kombiniert mit operativem Umsetzungswillen
- ✓ MS Office, Excel & PowerPoint (CRM-Kenntnisse sehr von Vorteil)
- ✓ Flüssend Deutsch; Französisch & Englisch ein wertvoller Pluspunkt
- ✓ Hohe Reisebereitschaft & Wohnort in der Deutschschweiz

Was Dich erwartet – kein leeres Versprechen

Echter Gestaltungsspielraum in einem modernen, international ausgerichteten Unternehmen. Keine Konzernbürokratie, die dich ausbremst – sondern ein Umfeld, das Macher braucht und belohnt. Attraktive Anstellungsbedingungen und ausgezeichnete Sozialleistungen runden das Paket ab.

Bereit, den nächsten Schritt zu machen? Dann freuen wir uns auf Deine Kontaktaufnahme:

Andrea Meyer-Stroink steht Dir für weitere Auskünfte gerne unter Andrea.meyer@moveandwin.ch zur Verfügung.
www.moveandwin.ch

